

Excellence in Business Aviation



Im Jahr 2008 gegründet, ist BHS Helicopterservice auf VIP- und Business-Hubschrauberflüge spezialisiert. Mit dem Erwerb der DC Aviation Switzerland haben wir unser Leistungs- und Servicespektrum in Deutschland und in der Schweiz erweitert.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Bamberg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Sales Manager & Head of Ground Operations (m/w/d)

Wir bieten Ihnen:

- Abwechslungsreiche Aufgaben
- Höchste Qualitätsstandards
- Attraktives und dynamisches Arbeitsumfeld

Ihre Aufgaben:

- Leitung der Vertriebs- und Marketingaktivitäten für Business-Helikopterflüge
- Verantwortung für Organisation, Betrieb und Sicherstellung der Qualität in der Bodenabfertigung
- Verantwortlicher Ansprechpartner gegenüber dem Luftfahrtbundesamt
- Neukundenakquise und Pflege des Kundennetzwerks
- Identifikation und Analyse von Trends, Produkt- und Marktveränderungen
- Entwicklung und Umsetzung einer Vertriebsstrategie
- Erstellung der Umsatzprognose in Zusammenarbeit mit Geschäftsführung sowie Finanzen und Controlling

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes kaufmännisches Studium oder vergleichbare fundierte Ausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb / Marketing
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Sales / Vertrieb / Key Account Management eines Luftfahrtunternehmens
- Erfahrung in der Anwendung flugbetrieblicher Sicherheitsstandards und sicherer Betriebsverfahren
- Gute Kenntnisse von Konzepten zur Bodenabfertigung
- Kommunikationsstärke und souveränes Auftreten
- Ergebnis- und zielorientierte sowie selbstständige Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter info@bhs-helicopterservice.com